



SCOPEA

Informatique

SCOP

Créée en 2015

Effectif 2018 : 6 salariés

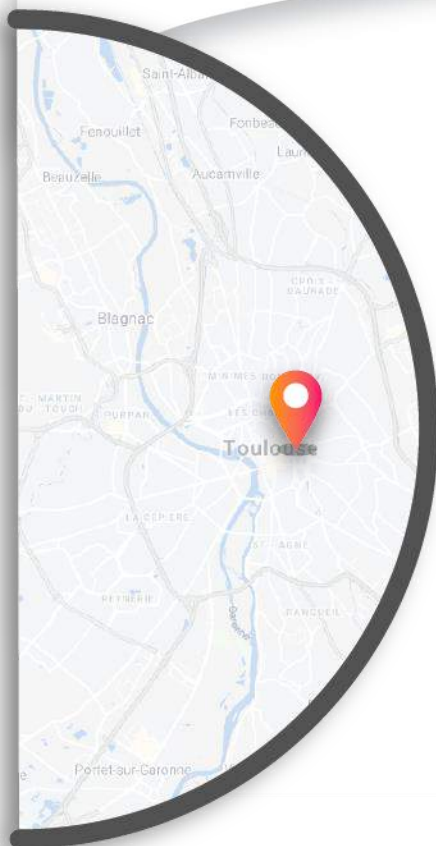
CA 2018 : 700.000 €

toulouse
métropole



« Promouvoir l'engagement humain et sociétal, inexistant dans les SSII. »

Scopea accompagne les entreprises dans leurs projets de transition numérique, apportant un regard à la fois organisationnel, fonctionnel et technique, et une expertise SAP et Odoo.



Rayonnement



Rayonnement régional

Dispositifs d'accompagnement mobilisés



« Nous avons été accompagnés par l'URSCOP et c'était très important pour notre structuration. On va maintenant chercher à se faire accompagner sur la levée de fonds car le modèle coopératif est encore peu attractif pour les financeurs. »



SCOPEA

Informatique

SCOP

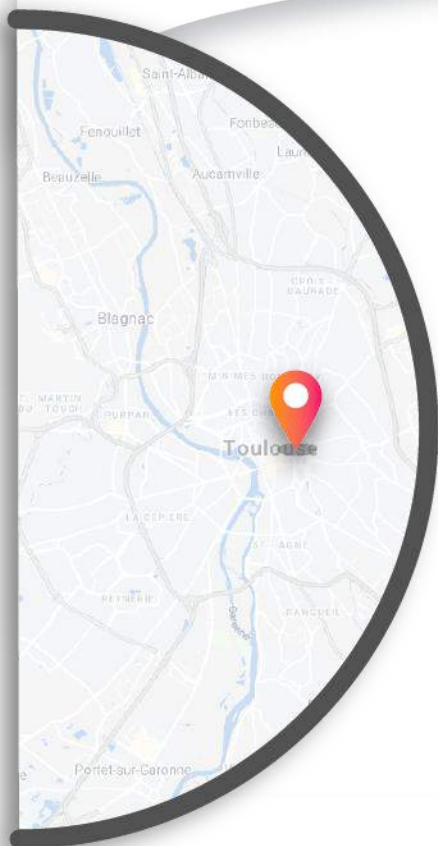
Créée en 2015

Effectif 2018 : 6 salariés

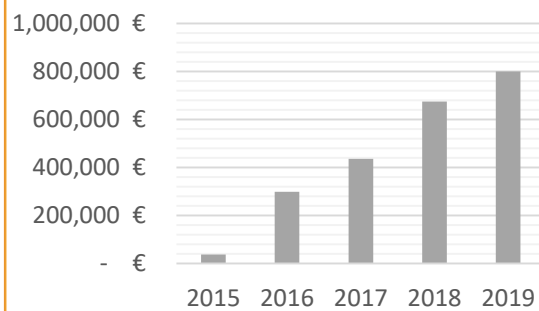
CA 2018 : 700.000 €



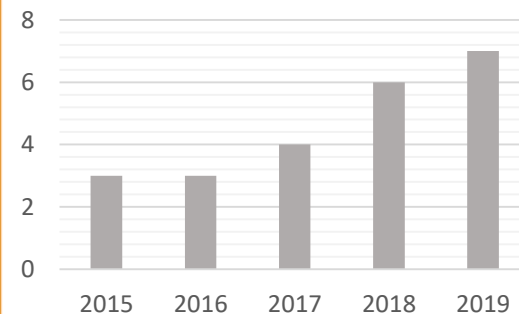
« Notre objectif c'est l'autonomie du client et la maîtrise des outils qu'on lui apporte. »



Évolution du chiffre d'affaires



Évolution des effectifs



Poids du chiffre d'affaires

100%

En 2018, le chiffre d'affaires couvre 100% des dépenses d'exploitation de SCOPEA. La SCOP ne perçoit pas de subventions de fonctionnement.



SCOPEA

UTILITÉ SOCIALE



Finalité de l'organisation

Nous sommes une coopérative d'informatique de gestion d'entreprise qui agit à partir du logiciel ODOO que nous proposons et adaptons aux besoins de nos clients.

Objectifs

Nous répondons à un vrai besoin des TPE/PME dans leur structuration, qui ont peu de moyens : nous questionnons le process organisationnel avant d'apporter une réponse informatique adaptée, qu'ils peuvent manipuler seul (sans SAV derrière).

Cibles

Nos solutions s'adressent principalement aux TPE/PME de la Métropole tous secteurs d'activité confondus, mais nous nous adressons peu aux acteurs de l'ESS.

Spécificités du modèle économique

Notre approche nécessite d'approfondir les besoins en avant-vente pour s'assurer de la stabilité des process de décision et des attentes. Parfois nous réorientons vers des partenaires qui ont une approche différente, sur du sur-mesure.

Nous n'avons pas cherché à participer à des prix et des concours.



CONTRIBUTION TERRITORIALE



Exemple de coopération

Nous avons de forte relation partenariales avec le Filament, Palanka ou Autantik. A titre d'exemple sur le tiers lieu sur Montaudran, nous suivons le projet par rapport à nos projections de développement et nous les appuyons sur leur structuration informatique ; et eux nous introduisent dans leurs réseaux.

Dépenses

Nous réalisons 80% de nos achats sur la Métropole mais notre activité nécessite peu d'achats au quotidien.

Plus value pour la métropole

Notre plus-value est dans le modèle d'appui que nous proposons aux clients : nous anticipons les incidences pour l'entreprise. Nous réfléchissons également à notre développement sur le territoire pour être en proximité immédiate de nos clients, et à partager des locaux avec des partenaires.

Peu de retombées presse, un entretien pour La Tribune en 2016



Haute-Garonne

Département
20%



Toulouse
métropole

Métropole
80%

GOVERNANCE



Gouvernance collective

La prise de décision est partagée entre les associés et salariés pour 90% des engagements stratégiques.

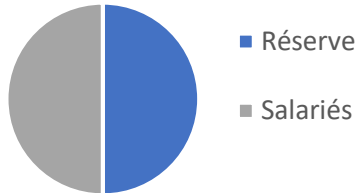


Échelle de salaire

Le salaire le plus élevé est 1,4 fois supérieur au salaire le plus bas.

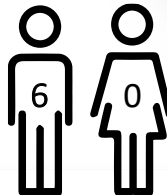


Partage des excédents



Égalité femme-homme

Nous avons un fort besoin de diversité et une vraie volonté d'avoir une mixité. Nous avons fait appel à un cabinet RH pour nous accompagner sur ce point.



« Pour l'instant, nous n'avons pas d'associés externes mais nous y réfléchissons et souhaiterions intégrer des partenaires financiers tels que la SOCODEN ou leS. »

ENVIRONNEMENT



Achats responsables

Nous n'avons pas beaucoup d'achats mais nous réfléchissons sur nos achats de mobilier pour le futur site auprès d'une recyclerie, et on privilégie l'achat de café en grain plutôt que dosettes.

Nous évitons les déplacements et quand cela est nécessaire, nous priorisons les déplacements verts.

Gestion des déchets

Nous investissons la question des ordinateurs et leur recyclage pour changer nos pratiques et aller sur du matériel que l'on peut démonter, plutôt que ceux qu'on doit jeter au moindre problème. Avant, on ne se posait pas ces questions car il fallait qu'on se développe mais aujourd'hui c'est essentiel.

Plus value environnementale

C'est un vrai questionnement car si le fait de travailler les systèmes d'information de nos clients les amène à utiliser moins de papier, cela augmente en parallèle le nombre de serveurs de stockage d'information. Notre métier nécessite beaucoup de back office donc peu de déplacements et nous privilégions la proximité géographique pour allier rythme de vie personnelle et environnement.

« Pour nous, l'implantation de notre futur site sur Toulouse Métropole est un vrai choix stratégique : on souhaite s'investir dans un lieu partagé avec une approche sociétale et une mixité d'entreprises. »