

ECOSEC	FICHE DE POSTE COMMERCIAL(E)	
		Date :12/11/2024
		Page : 1/2

CONTEXTE ET FINALITE DU POSTE

Ecosec est une entreprise coopérative (SCOP) et entreprise d'insertion de 6 associés - salariés. [Lien Plaquette](#)

Nous défrichons depuis 10 ans ([Vidéo lancement](#)) toutes les manières de promouvoir les économies d'eaux et la fermeture du cycle des matières organiques en milieu urbain. Concrètement, la coopérative s'est spécialisée dans les toilettes sèches urbaines, le compostage et tous les services associés.

Pour s'attaquer au tout à l'égout, à Véolia et Suez, et à la poubelle grise, toute la filière était à inventer. L'équipe s'est donc attelée toutes ces années à développer des produits adaptés au milieu urbain, des services associés ainsi que des filières de valorisation. La coopérative a donc divisé son activité en 3 postes : 1/3 du CA sur la production, 1/3 du CA sur la location et les services, 1/3 du CA sur la R&D.

C'est avec grande fierté qu'Ecosec a permis au réseau de pouvoir présenter des références d'envergures :

- 1^{ère} toilettes sèches publique installées au centre d'une grande ville : [Lien](#)
- 1^{ère} toilettes sèches installées sur un immeuble de 3 étages / 24 logements : [Lien](#)
- 1^{er} urinoirs Féminins urbains déployés à grande échelle à Lyon : [Lien](#)
- 1^{ère} expérimentation de valorisation d'urine sur parcelle viticole : [Lien](#)

La gouvernance d'Ecosec est horizontale, les écarts de salaire sont de 25% entre le plus haut et le plus bas. Tou.te.s les salarié.e.s sont associé.e.s de la coopérative.

Avec le départ du gérant et co-fondateur, la coopérative recherche aujourd'hui un.e commercial.e.

MISSIONS PRINCIPALES

Mise en place d'une Stratégie Commerciale

- Compréhension des produits et services Ecosec
- Bench-Marking de la concurrence
- Réflexion en tuilage sur la stratégie commerciale globale
 - Stratégie toilettes à la vente / location
 - Stratégie vente composteurs Manga
- Analyse des marchés prioritaires
- Caler les objectifs mensuels moyen terme pour garantir la rentabilité de l'entreprise

Elaboration des outils Commerciaux

- Reprendre et remettre à jour les supports :
 - Site internet
 - Plaquettes
- Monter un CRM
 - Choisir le logiciel le plus adapté
 - Préparer l'outil
- Réfléchir à une stratégie Réseaux sociaux / Presse
- Monter un outil de suivi des Appels d'Offres

ECOSEC	FICHE DE POSTE COMMERCIAL(E)	
		Date :12/11/2024
		Page : 1/2

- ⇒ **Lancement de la Campagne Commerciale Composteurs**
 - Cible N°1 : Communauté de communes Services déchets
 - Cible N°2 : Campings / Ephad / Ecoles privés / Bailleurs Sociaux / etc ...

- ⇒ **Lancement de la Campagne Commerciale Toilettes**
 - Cibles N°1 : les festivals autour de Montpellier
 - Cibles N°2 : les sites isolés, parc naturels, aire d'autoroute
 - Cibles N°3 : les Mairie sympathisantes aux idées écologistes

CONNAISSANCES ET COMPETENCES NECESSAIRES

Autonomie, prise d'initiative, créativité
 Expérience dans l'utilisation d'un CRM
 Expérience dans le dépôt d'Appel d'Offres Publics
 Maîtrise de la suite Adobe (InDesign / Illustrator) de Canva, de WordPress
 Maîtrise des réseaux sociaux

PRINCIPALES APTITUDES REQUISES

Appétence pour le fonctionnement horizontal des entreprises coopératives, en intelligence collective.
 Aisance relationnelle dans une entreprise d'insertion.
 Efficacité organisationnelle, sens pratique, bon sens.
 Capacité à travailler en équipe, à transmettre et échanger des informations, à établir des relations efficaces.

PROFILS

Pas de formation type
 Si un niveau bac + 2 ou 3 est apprécié, l'expérience professionnelle et les qualités personnelles priment

Niveau d'expérience

Le poste requiert une expérience préalable **d'au moins 5 ans** sur une fonction similaire

CONDITIONS DE TRAVAIL

CDD 3 mois en Poste à temps plein / évolution en CDI
 Bureau au Mas Dieu à Montarnaud. 100 % présentiel les 3 premiers mois, puis liberté de télétravailler ensuite.
 Tuilage avec le gérant / co-fondateur, autonomie dès que possible.

Caractéristiques métier :

Rémunération fixe 2 500 € net / 3 200 € brut, 13^{ème} mois
 Fourniture d'un vélo électrique si besoin pour aller à Montarnaud

CONTACT

Envoyer votre CV / lettre de motivation à b.clouet@ecosec.fr
 Benjamin CLOUET : 0652541909